



**AFFIDAMENTO IN CONCESSIONE DEL SERVIZIO DI GESTIONE
DELLA SCUOLA CIVICA DI MUSICA DEL COMUNE DI CORSICO PER
N. 6 (SEI) ANNI ACCADEMICI - ANNI 2023/2029 - CIG 9226536A5D**

CRITERI E MODALITÀ DI AGGIUDICAZIONE

1. CRITERIO DI AGGIUDICAZIONE

La concessione è aggiudicata in base al criterio dell'offerta economicamente più vantaggiosa individuata sulla base del miglior rapporto qualità/prezzo, ai sensi dell'art. 95, comma 2 del Codice.

La valutazione dell'offerta tecnica e dell'offerta economica è effettuata in base ai seguenti punteggi:

	PUNTEGGIO MASSIMO
Punteggio Offerta tecnica	80
Punteggio Offerta economica	20
Punteggio totale	100

Il punteggio dell'offerta tecnica è attribuito sulla base dei criteri di valutazione elencati in seguito con la relativa ripartizione dei punteggi.

La valutazione delle offerte è demandata ad una Commissione giudicatrice, nominata dal Comune dopo la scadenza del termine per la presentazione delle offerte.

2. OFFERTA TECNICA

L'offerta tecnica deve rispettare le caratteristiche minime stabilite nel Capitolato Speciale d'appalto, pena l'esclusione dalla procedura di gara, nel rispetto del principio di equivalenza di cui all'art. 68 del Codice.

L'offerta tecnica, che verrà valutata secondo gli Elementi Valutativi (EV) sotto riportati, deve essere sviluppata presentando un progetto operativo:

- di massimo 20 facciate in formato A4, carattere Arial minimo 11, interlinea 1,5, esclusa copertina e indice ed esclusi eventuali allegati quali schede tecniche e planimetrie;
- suddiviso per capitoli, corrispondenti agli Elementi Valutativi, con titolo come specificato nella sottostante tabella.

N	ELEMENTO VALUTATIVO	COSA VERRÀ VALUTATO	PUNTI MAX
1	CARATTERISTICHE DELLA PROPOSTA PROGETTUALE (Max 3 pagine ovvero 6 facciate)	<p>La proposta operativa del servizio con indicazione delle tipologie di corso (struttura, organizzazione, durata) e dei riferimenti tecnici, artistici e metodologici.</p> <p>Saranno valutate in particolare:</p> <p>le tecniche, le modalità di effettuazione del servizio relativamente alla metodologia didattica che si intende applicare;</p> <p>gli obiettivi formativi in relazione ai percorsi di studio che si intendono realizzare nell'anno scolastico e al loro ruolo per l'apprendimento, l'approfondimento e lo sviluppo delle conoscenze e delle abilità;</p> <p>le tipologie e la quantità di iniziative rivolte alle fasce deboli della popolazione corsicese (disabili, anziani, minori in difficoltà).</p>	25
2	COLLEGAMENTO CON IL TERRITORIO (Max 1 pagine ovvero 2 facciate)	<ul style="list-style-type: none">- la qualità e la quantità del coinvolgimento degli stakeholders della comunità;- l'attività, gli strumenti e le metodologie di ricerca e marketing culturale del territorio, ponendo particolare attenzione alla versatilità e innovatività della proposta;- la capacità di rispondere ad esigenze specifiche degli utenti, e di contribuire al coinvolgimento culturale di ampie fasce di popolazione;- la qualità e la quantità di attività formative e/o culturali complementari quali laboratori, stages ad alta	8

		<p>formazione;</p> <ul style="list-style-type: none"> - la qualità e la quantità degli interventi di formazione e collaborazione con le scuole del territorio; - la qualità del lavoro di rete con le realtà del territorio, operanti in particolare negli ambiti sociali e assistenziali, sviluppato mediante coinvolgimento delle stesse nelle iniziative della Scuola; <p>In sede di valutazione:</p> <ul style="list-style-type: none"> - la qualità proposta verrà considerata prevalente rispetto alla quantità; - verranno valutati il grado di dettaglio, fattibilità, ed efficacia delle proposte formulate. 	
3	PIANO ORGANIZZATIVO-GESTIONALE (Max 1 pagina ovvero 2 facciate)	<ul style="list-style-type: none"> - la qualità dello staff, con indicazione delle attività e dei ruoli; - la qualità ed il dettaglio della gestione tecnica e amministrativa della Scuola - la modalità di gestione degli spazi, - la qualità di verifica e reportistica delle attività indicando le modalità da adottare per informare la cabina di regia sull'andamento delle attività. <p>Sarà oggetto di valutazione in particolare:</p> <ul style="list-style-type: none"> - l'utilizzo di software dedicati; - gli aspetti gestionali riferiti allo schema organizzativo e funzionale che l'operatore economico intende predisporre per la realizzazione del servizio. 	8
4	FOUND RAISING (Max 1 pagina ovvero 2 facciate)	Sarà oggetto di valutazione la capacità concreta e dimostrabile di attrarre risorse pubblico-private, di reperire finanziamenti e di collegarsi con altre progettualità di rilievo artistico metropolitano/regionale/nazionale/internazionale.	10
5	PIANO GENERALE DELLA PROMOZIONE E DEI RAPPORTI CON IL PUBBLICO (Max 2 pagine ovvero 4 facciate)	<p>Qualità degli strumenti e delle metodologie di comunicazione, informazione e promozione utilizzate per rendere pubblica l'attività della Scuola.</p> <p>Saranno valutati, in particolare, gli aspetti gestionali riferiti alle modalità di comunicazione ed informazione dei corsi e degli eventi.</p>	9
6	COPROGETTAZIONE (Max 1 pagina ovvero 2 facciate)	<p>Le modalità di attivazione di sinergie operative ulteriori a quelle già previste dal Progetto della Prestazione da svilupparsi con l'Amministrazione Comunale in un'ottica di co-progettazione di eventi e iniziative.</p> <p>Sarà oggetto di valutazione il grado di dettaglio, funzionalità ed efficacia delle proposte formulate oltre al livello di potenziale integrazione della proposta con le attività e le strutture culturali dell'Amministrazione</p>	10
7	MIGLIORIE (Max 2 pagine ovvero 4 facciate)	<p>Saranno valutate proposte aggiuntive/integrative e migliorative intese ad ampliare e diversificare l'offerta formativa della Scuola oltre che interventi di miglioramento funzionali alla fruizione della Scuola stessa, anche in riferimento alla dotazione tecnico-didattica, che il concorrente si impegna ad attuare senza oneri ulteriori per l'Amministrazione.</p> <p>Non saranno valutate proposte migliorative non strettamente inerenti la materia oggetto di concessione.</p>	10

L'attribuzione dei punteggi relativi all'offerta tecnica-qualitativa verrà effettuata da una Commissione di gara sulla base degli elementi valutativi desumibili dalla documentazione prodotta dai concorrenti e nel rispetto dei criteri sopra evidenziati.

Al fine di rendere omogenea l'assegnazione dei punteggi alle diverse offerte da parte della Commissione, è individuata la seguente scala di valori, in ragione della maggiore aderenza, completezza, chiarezza esaustività delle relazioni sulla base delle indicazioni fornite:

GIUDIZIO	COEFFICIENTE
OTTIMO	1,00
BUONO	0,80
SUFFICIENTE	0,60
INSUFFICIENTE	0,50
MINIMO O APPENA VALUTABILE	0,25
ASSENZA DI PROPOSTA	0

Con l'attribuzione del coefficiente di valutazione si intende espresso il giudizio della Commissione sulla singola voce, senza necessità di alcuna specificazione o motivazione. È comunque facoltà della Commissione di gara stilare schede di sintesi delle principali caratteristiche delle offerte presentate.

Relativamente a ciascuna offerta, il punteggio complessivo sarà calcolato quale somma dei punteggi ottenuti per ciascun criterio.

In particolare l'attribuzione dei punteggi ai singoli contenuti dell'offerta tecnica avviene con la media dei coefficienti, compresi tra 0 e 1, espressa in valori centesimali, attribuiti discrezionalmente dai singoli commissari a ciascun elemento. Tale media viene moltiplicata per i punteggi massimi attribuibili e previsti per ogni criterio secondo il metodo aggregativo compensatore.

Criteri di arrotondamento:

L'arrotondamento deve essere effettuato come segue:

- al centesimo superiore se la terza cifra decimale è uguale o maggiore di cinque (es. 12.043,3651 va arrotondato a 12.043,37);
- al centesimo inferiore se la terza cifra decimale è minore di cinque (es. 12.043,3641 va arrotondato a 12.043,36).

Il punteggio è dato dalla seguente formula:

$$P_i = C_{ai} \times P_a + C_{bi} \times P_b + \dots + C_{ni} \times P_n$$

Dove:

P_i = punteggio concorrente i ;

C_{ai} = coefficiente criterio di valutazione a, del concorrente i ; valutazione a;

P_a = peso criterio di

C_{bi} = coefficiente criterio di valutazione b, del concorrente i ; valutazione b;

P_b = peso criterio di

C_{ni} = coefficiente criterio di valutazione n, del concorrente i ; valutazione n.

P_n = peso criterio di

ULTERIORI INFORMAZIONI

Non sono ammessi ulteriori allegati e/o documentazione di qualsivoglia tipo oltre a quanto sopra richiesto e definito. Si precisa che eventuali copertine, indici e divisorii non saranno conteggiati nel numero di pagine (o facciate) di seguito indicate. Ciascuna facciata elaborata in A3 sarà conteggiata come 2 facciate in formato A4. Le pagine in eccesso o ulteriori documenti presentati oltre quanto di seguito definito non saranno presi in considerazione ai fini della valutazione.

L'operatore economico allega una dichiarazione firmata contenente i dettagli dell'offerta coperti da riservatezza, argomentando in modo congruo le ragioni per le quali eventuali parti dell'offerta sono da segretare. Il concorrente a tal fine allega anche una copia firmata della relazione tecnica adeguatamente oscurata nelle parti ritenute costituenti segreti tecnici e commerciali. Resta ferma, la facoltà della stazione appaltante di valutare la fondatezza delle motivazioni addotte e di chiedere al concorrente di dimostrare la tangibile sussistenza di eventuali segreti tecnici e commerciali.

3. OFFERTA ECONOMICA

Il punteggio massimo di 20 punti verrà assegnato al concorrente che, all'interno dell'offerta economica, presenterà l'importo più elevato da investire annualmente, e per l'intera durata del contratto, in attività culturali comunali da svolgersi sul territorio di Corsico e non già previste negli atti di gara e connesse al know how della Civica Scuola di Musica.

Tali importi dovranno essere:

- aggiuntivi rispetto a quanto previsto dal Progetto della Prestazione e dall'Offerta Tecnica presentata;
- utilizzati secondo le indicazioni della Stazione Appaltante, impartite per il tramite del RUP, sentita la Cabina di Regia di cui all'art. 4 del Progetto delle Prestazione;
- esplicitamente dichiarati, a pena di esclusione, come totalmente a carico del concessionario ed in alcun modo gravanti sul bilancio comunale
- interamente spesi nel periodo di durata della concessione. Qualora l'importo riferito ad un anno accademico non venisse utilizzato interamente, la quota restante potrà essere impiegata negli anni successivi.

Alle altre offerte verrà attribuito un punteggio applicando la seguente formula:

$$P_e = ((R/R_{max})^a) * V_p$$

Dove:

P_e = Punteggio assegnato all'offerta

R = Valore (rialzo) offerto dal Concorrente

R_{max} = Valore (rialzo) dell'offerta più elevata

V_p = Punteggio max assegnato al prezzo dell'offerta

Potenza (a) = coefficiente 0,5

L'offerta economica deve essere corredata, a pena di esclusione, dal Piano Economico Finanziario (PEF) della concessione, dimostrante la redditività dell'investimento e l'equilibrio economico della gestione e dell'investimento, dando conto del bilanciamento tra costi sostenuti, ricavi presunti, dimostrando, altresì, la congruità dell'utile percepito in relazione alla copertura degli investimenti e alla connessa gestione complessiva dei beni per tutto il periodo temporale prescelto.

Il Piano economico finanziario presentato in gara costituisce allegato del contratto di concessione e non potrà essere oggetto di successiva revisione, salvo il caso in cui il Comune apporti variazioni ai presupposti e alle condizioni che determinano l'equilibrio del piano, o sopraggiungano norme legislative o regolamentari che stabiliscano nuove condizioni per l'esercizio della gestione.

Dovrà, inoltre, contenere il quadro di tutti i costi che l'aggiudicatario dovrà sostenere, comprensivo di tutti i costi di gestione per tutto l'arco temporale della concessione.

Il PEF non è oggetto di valutazione nell'offerta economicamente più vantaggiosa, ma viene assunto al procedimento al fine di una valutazione di congruità tecnico - economica dell'offerta presentata.

L'offerta economica dovrà essere sottoscritta digitalmente dal legale rappresentante.

Nel caso in cui l'offerta economica fosse sottoscritta da un procuratore del legale rappresentante, va allegata copia della relativa procura.

Gli importi devono essere espressi in euro.

L'offerta economica dovrà rimanere fissa ed invariabile a tutti gli effetti per un periodo di 180 giorni successivi alla data di scadenza del termine ultimo fissato per la ricezione delle offerte.

A pena di esclusione, l'offerta non potrà essere condizionata o parziale.